



**Jäger
schmiede**

Sales Representative (m/w/d) für den Bereich Jagd

Sales Representative (m/w/d) für den Bereich Jagd (80-100%)

Wir sind die Roebucks GmbH aus Berlin/Brandenburg und bieten unter der Marke *Jägerschmiede* Lernprodukte zur Vorbereitung auf die Jagdprüfung an. Die Liebe zur Bildung, Nachhaltigkeit und neuen Arbeitsmodellen spielen bei uns eine große Rolle. Deshalb arbeiten wir daran, dass es nicht nur den NutzerInnen unserer Lernprodukte, sondern auch unseren MitarbeiterInnen sowie der Umwelt gut geht.

Wir verstehen uns als Teil einer Bewegung, die Bildung neu denkt. Diesen Gedanken leben wir in einem der komplexesten Hobbies mit einer der umfassendsten Prüfungen im Hobbybereich in Deutschland aus: der Jagd. Wir leben „New Work“, d.h. du gestaltest deine Arbeits- und Urlaubszeiten eigenverantwortlich, wir kommunizieren auf Augenhöhe und sind an deiner und unserer stetigen persönlichen Weiterentwicklung interessiert. Für uns ist Work-Life-Integration nicht nur ein Wort, sondern gelebte Realität.

Du bist jagdlich aktiv und erfahren? Du hast Lust, ohne Ortsbindung zu arbeiten? Du möchtest neue Projekte vorantreiben, Verantwortung übernehmen und eigene Ideen einbringen? Du hast Freude daran, Kunden und Partner glücklich zu machen und das Netzwerk der Jägerschmiede auszubauen?

Dann suchen wir genau dich!

Deine Aufgaben:

- Neukundengewinnung B2B & Gewinnung von neuen Partnerunternehmen in der Jagdbranche und teilweise auch darüber hinaus
- Betreuung von Schlüsselkunden und -partnern sowie Stärkung der Kundenbindung
- Kundensupport B2B und B2C
- Erstellen von Vertriebskampagnen in Verbindung mit E-Mail-Marketing, Paid-Advertising, Social Media

Das bringst du mit:

- Ein abgeschlossenes Studium und/oder eine Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb oder einer kaufmännischen Tätigkeit mit intensivem Kundenkontakt
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten neben dem Home-Office
- Umfassende Kenntnisse in den gängigen Office-Anwendungen
- Eine freundliche, zuvorkommende und professionelle Art



- Eine Einstellung, die Kunden und Partner in den Mittelpunkt des Tuns rückt und die Kundenzufriedenheit als höchstes Gut ansieht.
- Leichtigkeit beim Aufbauen und Pflegen von Netzwerken
- Einen strukturierten, selbstständigen und zuverlässigen Arbeitsstil
- Eine große Passion für die Jagd und idealerweise einen Jagdschein
- Sehr gute Deutschkenntnisse

Das erwartet dich:

- Ein junges, leistungsstarkes und motiviertes Team mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine unbefristete Vollzeitstelle
- Ein Arbeiten in angenehmer Atmosphäre mit freier Zeiteinteilung
- Freie Ortswahl
- Ein attraktives Gehalt
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit eigene Ideen und Projekte umzusetzen
- Eine Vielzahl von Weiterbildungsmöglichkeiten

Bewirb dich jetzt!

Schicke uns deinen **Lebenslauf** sowie ein **Anschreiben** mit Fokus in Bezug auf deine Erfahrungen im Bereich Vertrieb an jobs@jaegerschmiede.de

Wir freuen uns auf dich!

